

JD VỊ TRÍ KỸ THUẬT KIỂM KINH DOANH

I, Mô tả công việc

- Đi trực tiếp / gọi điện cho khách hàng để:
- + Tư vấn kỹ thuật sản phẩm, hướng dẫn sử dụng, hỗ trợ lắp đặt nếu cần.
- + Bán hàng, chăm sóc khách hàng, duy trì và phát triển mối quan hệ lâu dài.
- Thực hiện dịch vụ kỹ thuật và hỗ trợ sau bán hàng cho khách hàng theo khu vực được phân công.
- Tìm kiếm khách hàng mới tiềm năng, khảo sát và tư vấn kỹ thuật sản phẩm phù hợp.
- Duy trì chăm sóc KH mới, thúc đẩy phát sinh đơn hàng và phát triển mối quan hệ kinh doanh lâu dài.
- Lập kế hoạch và báo cáo công việc tuần, tháng theo yêu cầu công ty.
- Thực hiện các nhiệm vụ phát sinh khác do cấp trên phân công.

II. Yêu cầu

- Tốt nghiệp Trung cấp/Cao đẳng/Đại học chuyên ngành kỹ thuật, cơ khí, điện – điện tử hoặc tương đương.
- Có kỹ năng tư vấn kỹ thuật, giao tiếp và bán hàng.
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực sơn, thiết bị công nghiệp, phụ tùng máy móc, sản phẩm OEM/3S.
- Thành thạo tin học văn phòng, sử dụng tốt điện thoại, hệ thống CRM hoặc phần mềm quản lý thông tin khách hàng.
- Có phương tiện đi lại cá nhân, sẵn sàng đi công tác thị trường.
- Trung thực, năng động, chủ động học hỏi và chịu được áp lực công việc.

III, Quyền lợi

- Thu nhập theo hiệu suất (KPI): Lương cứng (12,5 triệu) + Lương KPI (3 triệu) + Thưởng.
- Được đào tạo chuyên môn kỹ thuật và kỹ năng kinh doanh thường xuyên.
 - Lộ trình thăng tiến rõ ràng theo năng lực.
 - Môi trường làm việc chuyên nghiệp, minh bạch và năng động.
 - Đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định.

IV, Địa điểm làm việc

- Hà Nội: Số 9 ngách 76 ngõ 28 Xuân La, Tây Hồ
- Hải Phòng: An Dương, An Dương
- Thái Nguyên: SN 596 tổ 11 phường Tân Thịnh, TP Thái Nguyên
- Cần Thơ: Số 35 đường A6, Phường Hưng Phú,, Cái Răng

V, Thời gian làm việc

Thứ 2 - Thứ 7 (từ 08:00 đến 17:30)